

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

Бизнес-партнером ООО «АСУ XXI век» могут стать следующие компании:

- Консалтинговые компании;
- Аудиторские компании;
- Разработчики и специалисты по внедрению информационных систем;
- Интернет-ресурсы;
- Учебные и другие учреждения.

Для того, что бы стать бизнес-партнером компании «АСУ XXI век» необходимо заключить партнерский договор.

Партнер компании «АСУ XXI век» может иметь один из четырех статусов:

Статус	Пояснения	Партнерский %	
		за продажу ПО	за продажу услуг
АГЕНТ	<i>Компания либо физическое лицо, которые находят потенциальных клиентов на продукты компании «АСУ XXI век», однако не берут на себя обязательства по продажам и логистике. Агент передает «АСУ XXI век» контакты организации, заинтересованной в покупке системы, и содействует в осуществлении сделки.</i>	10	3
КОНСУЛЬТАНТ	<i>Компания работает на рынке консалтинговых услуг, предоставляя услуги по построению эффективного отдела сбыта, управлению взаимоотношениями с клиентами. Программные продукты компании «АСУ XXI век» рекомендуются как инструмент достижения поставленных целей.</i>	15	5
РИТЕЙЛЕР	<i>Компания занимается розничной продажей программных продуктов. Поставляются коробочные продукты. Компания отвечает за продажу продуктов компании «АСУ XXI век», однако, не предоставляет дополнительных услуг по интеграции, адаптации, внедрению и сопровождению.</i>	25	7
ДИЛЕР	<i>Компания работает на рынке информационных технологий, предлагая решения по автоматизации предприятия. Продвижение продуктов компании «АСУ XXI век» выделяется в отдельное направление. Помимо поставки продуктов, компания предоставляет услуги по внедрению и сопровождению продуктов.</i>	50	–